

Vertriebs-Abonnement

Das Vertriebs-Abonnement ist ein umfassendes „Sorglos-Paket“, mit dem Sie Produkt- und Dienstleistungsentwicklung, Innovationsmanagement sowie Marketing und Kommunikation optimal im Griff haben. So profitieren Sie von unseren interessanten Dienstleistungen zu einem attraktiven Preis.

Unser Angebot	Leistungsumfang je Kalenderjahr
Erarbeitung / Aktualisierung Vertriebsstrategie	1x Durchführung Vertriebsstrategie
Ausarbeitung Kundensegmentierung	1x Durchführung / Überprüfung Kundensegmentierung
Einführung Innovationsmanagement	1x Teilnahme Abonax-Innovationstag 4x Newsletter zu aktuellen Trends und Entwicklungen 1x Überprüfung des aktuellen Innovations-Prozesses
Unterstützung Produkt- und Dienstleistungsentwicklung	Einführung von Abonax-Standard-Produkten bzw. Dienstleistungen mit Marketing-Unterstützung / Vorschlag von neuen Produkten und Dienstleistungen
Erarbeitung von Preisblättern	1x Gestaltung von Preisblättern inkl. Vorlagen und (Kalkulations-) Werkzeuge
Durchführung von Vertriebskostenanalysen und -benchmarks / Aufbau und Optimierung der betrieblichen Kostenrechnung	1x Teilnahme Abonax-Seminar "Vertriebskostenanalyse"
Durchführung von KMU-Kampagnen	1x KMU-Kampagne Strom für Industrie- und Gewerbekunden (siehe auch "Energiebeschaffung")
Konzeption und Durchführung von Marketingmassnahmen und -events	2x Rechnungsbeilagen / 1x Organisation Kundeninformationsveranstaltung / 1 Beratertag für Unterstützung bei Kundenanfragen und Kundenbesuchen
Zusatz-Paket Kundenzeitschrift	Kundenzeitschrift mit Konzept und Erstellung einschliesslich Layout und Druck (nicht in Vertriebs-Abo enthalten, gegen Aufpreis erhältlich)
Zusatz-Paket EVU-Homepage	Erstellung Homepage mit max. 10 Seiten einschliesslich Pflege und Support (nicht in Vertriebs-Abo enthalten, gegen Aufpreis erhältlich)

Abo-Gebühr je Kalenderjahr und Rechnungsempfänger	Club-Mitglieder	Nicht Club-Mitglieder
1-Jahres-Vertrag	CHF 6.00	CHF 7.00
3-Jahres-Vertrag	CHF 5.50	CHF 6.50